

# Key account manager H/F

BOURGOIN-JALLIEU (38)



Vous souhaitez donner un nouvel élan à votre carrière au sein d'une organisation engagée vers l'avenir ? La business unit Industrie, du groupe FaiveleyTech développe et produit des solutions complètes à base d'injection de polymères techniques pour ses partenaires, acteurs majeurs de la mobilité, de la construction et des équipements, et vous propose le poste de **KEY ACCOUNT MANAGER H/F**.

## Votre mission ?

Vos missions seront :

- Garantir la rentabilité des accords conclus et les services associés auprès des comptes clés.
- Veiller à l'entretien de la relation client auprès des grands comptes afin de répondre au mieux à leurs besoins et d'y adapter l'offre de produits de l'entreprise.
- Développer les marchés cible de la BU Industrie sur les domaines d'activités stratégiques orientés : Mobilité, Hygiène, Numérique et Énergie.
- Redynamiser de comptes clients en veilles.
- Accompagner les équipes projets en phase de développement.
- Fédérer les équipes internes autour des besoins client.
- L'activité implique une collaboration étroite avec les différents services et sites de l'entreprise.

## Vos atouts ?

- Anglais pro obligatoire,
- Expérience commerciale confirmée dans l'industrie sur des métiers techniques.
- Vous êtes dynamique, rigoureux, autonome, curieux techniquement et intellectuellement.

## Rejoignez-nous !

- Bureau commercial à Maubec / Bourgoin-Jallieu dans l'Isère (38).
- Déplacements en France et à l'étranger.
- Ce poste est à pourvoir au plus tôt en CDI.
- Rémunération fixe + bonus (voiture de fonction).
- Des valeurs humaines : la passion, le respect, travailler ensemble et avoir la capacité d'entreprendre.

## Contact

Cette offre représente pour vous une opportunité ? N'hésitez pas, contactez-nous avec votre CV et votre lettre de motivation : [recrutement@faiveleytech.fr](mailto:recrutement@faiveleytech.fr) .